

Abenteuer Verhandeln

Episode 11

Entscheidungen:

In einem psychologischen Experiment wurde Probanden gesagt, dass sie 2000 Dollar auf Ihrem Girokonto haben. „Würden Sie sich auf ein 50%iges Risiko einlassen, entweder 300 Dollar zu verlieren oder 500 Dollar zu gewinnen?“

Als zweites wurde die Frage anders gestellt und zwar:

„Würden Sie lieber 2000 Dollar auf ihrem Girokonto lassen, oder würden Sie sich auf eine Fifty-fifty-Chance einlassen, entweder 1700 oder 2500 Dollar auf ihrem Konto zu haben?“

Auf die zweite Frage ließen sich viel mehr Teilnehmer ein, als auf die erste. Die Ursache liegt im verschobenen Bezugspunkt – im ersten Fall liegt dieser bei Null und betont dadurch das Verlustrisiko übermäßig.

Bitte notieren Sie spontan, welche Zahl Ihnen zu folgenden Fragen als erstes einfällt:

Was ist für Sie schnelles Fahren auf der Autobahn?

Was ist für Sie ein teures Essen?

Wieviele Euros sind für Sie ein hohes Jahreseinkommen?

Eine kleine Auflösung finden Sie im 2. Download.

© Petra Schächtele-Philipp

Olgastr. 24 | 70182 Stuttgart

☎ 0711 - 22 666 916

E-Mail: ps@mindspots.de

www.mindspots.de

www.schlagfertigkeit.tv

www.twitter.com/mindspots

Abenteuer Verhandeln

Episode 11

Lösung der Aufgabe:

Sie haben Ihre Zahlen notiert?

Bei meinen Experimenten nannten Teilnehmer bei den Fragen folgende Spannbreiten:

Was ist für Sie schnelles Fahren auf der Autobahn?

130 - 250

Was ist für Sie ein teures Essen?

30 - 350 pro Person

Wieviele Euros sind für Sie ein hohes Jahreseinkommen?

60000 - 500000



mindspots

© Petra Schächtele-Philipp

Olgastr. 24 | 70182 Stuttgart

☎ 0711 - 22 666 916

E-Mail: ps@mindspots.de

www.mindspots.de

www.schlagfertigkeit.tv

www.twitter.com/mindspots